



Vertrieb digitalisieren, Prozesse optimieren, Erfolg sichern

TRUMPF & SAE – eine erfolgreiche Partnerschaft seit mehr als 10 Jahren

Seit über 10 Jahren vertraut TRUMPF auf die Software Applikationen von SAE und steuert mit dem innovativen SAE CPQ den weltweiten Vertrieb ihrer komplexen und hochwertigen Maschinen und Anlagen. Dabei stehen die uneingeschränkte Systemdurchgängigkeit sowie die Usability für alle Anwender im Fokus.

Seit fast schon 100 Jahren steht TRUMPF für Qualität, hocheffiziente Prozesse und wichtige Innovationen im Maschinen- und Anlagenbau. Mit über 70 operativen Tochtergesellschaften zählt das Familienunternehmen zu den weltweit größten Anbietern für Werkzeugmaschinen und Laseranlagen für industrielle Anwendungen. Um die geographische Nähe zu ihren globalen Kunden zu garantieren, betreibt TRUMPF, neben dem Hauptstandort in Ditzingen, weltweite Standorte.

Mit dem Produktkonfigurator von SAE stellt TRUMPF sicher, dass ihre Anlagen und Maschinen zu jederzeit und überall auf der Welt korrekt und attraktiv angeboten werden. Die weltweit, schnell und fehlerfrei erstellten Angebote garantieren technische Baubarkeit, beinhalten korrekte Preise, aktuelle Texte und überzeugende Produktbilder. Im Auftragsfall sendet der Vertriebsmitarbeiter mit einem Klick den Angebotsbeleg als Auftrag an das TRUMPF SAP – inklusive Konfigurationsbewertungen, Stücklisten, Preisen, Texte etc. – für maximale Durchgängigkeit und effiziente Prozesse.

Mit dem 3D Add on ermöglicht TRUMPF seinen Vertriebsmitarbeitern die Konfiguration im digitalen Zwilling und begeistert damit nicht nur die eigenen Mitarbeiter, sondern auch Kunden.

Mit dem SAE CPQ Product Finder bietet TRUMPF Interessenten bereits auf der Webseite eine gezielte Informationsbereitstellung und erreicht damit ab dem Erstkontakt eine hohe Produkt-Kunden-Identifikation.



„Als Bestandteil des TRUMPF Digitalisierungsprozesses haben die Applikationen von SAE einen wichtigen Stellenwert und decken die Anforderungen von Produktion, Produktmanagement, weltweiten Vertriebsmitarbeitern und Innendienst bis zum Endkunden ab.“

Dabei hat sich SAE in der Zusammenarbeit stets als verlässlicher, beratender und engagierter Partner gezeigt.“

Frau Serap Tekke (IT-Projektleiterin)

TRUMPF GmbH & Co. KG



Branche
Maschinen- und Anlagenbau



Mitarbeiterzahl (Stand: 30. Juni 2019)
14.490



Stammsitz
Ditzingen



Die digitale Transformation im Vertrieb bei TRUMPF – weltweit nah am Kunden & effiziente Prozesse

TRUMPF Visionen



Die hohen Anforderungen von TRUMPF an das künftige CPQ konnte SAE am besten erfüllen und setzte sich damit als Softwarelieferant durch.

Durch die Lösung von SAE werden alle Subsysteme und Applikationen miteinander verbunden und zentralisiert. Damit erreicht TRUMPF eine durchgängige Systemlandschaft und eliminiert Datensilos. Das SAE CPQ garantiert die perfekte Symbiose aus ERP, CPQ, CAD, CRM, PIM und DMS. Auch das bei TRUMPF bestehende SAP® LO-VC Beziehungswissen, Pricing und Customizing wird auf Knopfdruck in die CPQ Plattform importiert. Die SAE Applikation ist browserbasiert, verfügt des Weiteren über einen offline Client für reisende Vertriebsmitarbeiter und überzeugt durch höchste Intuitivität und Usability. Damit ist die Einarbeitungszeit kurz und die Akzeptanz der Anwender hoch.

Pos.Nr.	Materialnum...	Beschreibung	Anzahl
1010	2417820	TruBend 7036 (B28)	1,00 ST
1020	9000172	Erweiterte Standardausstattung	1,00 ST
	2342546	Aufstellung, Inbetriebnahme und Einweisung	1,00 ST
	9000130	Vorteilspakete	
1030	2417884	Ergonomiepaket	1,00 ST
1040	2417886	Produktivitäts-Plus-Paket	1,00 ST
	9000138	Steuerung	
1050	2417890	Touchpoint-Steuerung am Tragarm links	1,00 ST
1060	2249684	Werkstattprogrammierung – TecZone Bend	1,00 ST
1070	1521567	Unterbrechungsfreie Stromversorgung für die Steuerun...	1,00 ST
	9000136	Datenübertragung	
1080	2372120	Remote Control Interface (RCI)	1,00 ST
1090	2513870	TRUMPF Maschinen-Apps	1,00 ST
	9000207	Winkelassistenten	
1100	2427300	ACB Wireless (Automatically Controlled Bending)	1,00 ST
1110	1721769	Operator Controlled Bending (OCB)	1,00 ST
	9000208	Bedienung	
1120	2330412	MobileControl	1,00 ST
1130	1948623	MobileControl Pro	1,00 ST
1140	1470834	Biegeleinienlaser	1,00 ST
1150	2427351	Ausziehbarer Werkzeugschrank	1,00 ST
1160	1948625	2D-Code-Scanner	1,00 ST
	9000200	Sonderoptionen	
1170	1267996	Sonderlackierung	1,00 ST

Die SAE Angebotsmanagementplattform mit Produktkonfigurator ist nun schon in der zweiten Generation bei TRUMPF im Einsatz. Bereits vor über 10 Jahren beauftragte TRUMPF SAE damit, ihren weltweiten Vertrieb im Bereich Lasertechnik mit dem SAE CPQ auszustatten. Die erste Generation des SAE CPQ's war als OnPremise Version mit offline Funktionalität definiert.

Der Einsatz bewährte sich schnell – weltweit arbeitet das Vertriebsteam von TRUMPF erfolgreich mit der SAE Lösung. Mit wenigen Klicks und innerhalb kürzester Zeit erstellten die weltweiten Vertriebsteams attraktive Angebote mit korrekten Preisen, aktuellen Produktbildern und Texten. Die Baubarkeit ist stets garantiert und mit nur einem Klick kann das Angebot als Auftrag, inklusive Konfigurationsbewertungen, Texten und Preisen an das führende SAP® ERP übergeben werden.

Aufgrund der langjährigen erfolgreichen Zusammenarbeit entschloss sich TRUMPF dazu, auch den zweiten Geschäftsbereich, TRUMPF Werkzeugmaschinen, mit dem SAE Angebotsmanagementsystem auszustatten und auf die nächste, webfähige Generation des SAE CPQs zu wechseln.



Wir, das Team von SAE, sind stolz ein innovatives und erfolgreiches Unternehmen wie TRUMPF zu unseren langjährigen Kunden zu zählen.

SAE Applications for Digitalization GmbH

Seegarten 12-14
84187 Weng
www.sae-portal.de
www.sae-cpq.com
Tel.: +49 (0)8702 /9499-40
info@sae-cpq.com

